

CASO DE ÉXITO

PANOVO



RESULTADOS

INCREMENTO

▴ **44%**

EBITDA

INCREMENTO

▴ **8%**

OEE
(Planta Congelados)

INCREMENTO

▴ **11%**

OEE
(Planta Vualá)

INCREMENTO

▴ **29%**

Cumplimiento al plan
de mto. preventivo

INCREMENTO

▴ **29%**

Facturación primer
semestre (Congelados)

INCREMENTO

▴ **164%**

Calidad del inventario

INCREMENTO

▴ **72%**

Confiabilidad
de inventarios

NECESIDADES DEL CLIENTE

- Mejorar la eficiencia operativa y reducir los tiempos de producción
- Estandarizar procedimientos en todas las áreas operativas para garantizar calidad y consistencia
- Optimizar la gestión de información mediante herramientas digitales y tableros de control
- Incrementar la visibilidad de indicadores clave para la toma de decisiones en tiempo real
- Fomentar una cultura de mejora continua y rendición de cuentas en todos los niveles de la organización

PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

- Implementación del modelo S&OP, integrando Comercial, Producción y Suministro para mejorar la planeación, programación e inventarios
- Estandarización de procesos operativos con KPIs y tableros para elevar eficiencia y reducir tiempos muertos
- Optimización de la cadena de suministro con negociación de proveedores, rediseño de almacenes y sistemas de inventarios

"Recomiendo ampliamente a London Consulting Group como socio estratégico de transformación. Su enfoque estructurado, capacidad de ejecución y orientación a resultados tangibles los convierten en un aliado valioso para cualquier organización comprometida con la mejora continua y la evolución digital."

ROBERTO RAMÍREZ
DIRECTOR GENERAL



2 PROYECTOS REALIZADOS

3.8 a 1 ROI