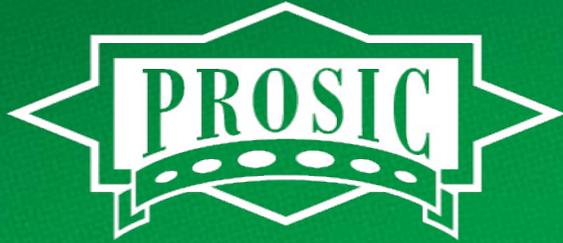


CASO DE ÉXITO

RESULTADOS



INCREMENTO

5x
EBITDA

INCREMENTO

20%
Facturación sin aumento de
renta de equipos

DISMINUCIÓN

54%
Subarrendamientos

DISMINUCIÓN

52%
Consumo de
combustible

MEJORA

10x
Ventas desde
Call Center

NECESIDADES DEL CLIENTE

- Incrementar rentabilidad y eficiencia financiera
- Elevar la productividad operativa en sucursales
- Fortalecer el modelo comercial y de marketing digital
- Mejorar el desempeño de mantenimiento y logística
- Homologar procesos administrativos y presupuestales

PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

- Modelo Comercial y Marketing Digital
- Logística y Mantenimiento de Equipos
- Planeación Financiera y Control Presupuestal
- Gestión de Inventario y Subarrendamiento
- Entrenamiento Gerencial y Adopción de CRM



“Debido a lo antes mencionado, expresamos nuestra entera satisfacción por el trabajo realizado por London Consulting Group a quienes consideramos una empresa seria, profesional y altamente comprometida.”

ARTEMIO HERRERA CERNA
DIRECTOR GENERAL



8.21 ROI