

CASO DE ÉXITO



**Grupo
Azucarero
del Trópico**



RESULTADOS

Reducción de la
pérdida de
cosecha

Reducción de
quemadas no
programadas

Reducción de pérdidas
de azúcar (Pol) en
bagazo y cachaza

Reducción del
tiempo perdido
de fábrica

Reducción del costo
de nómina operativa en
interazfra

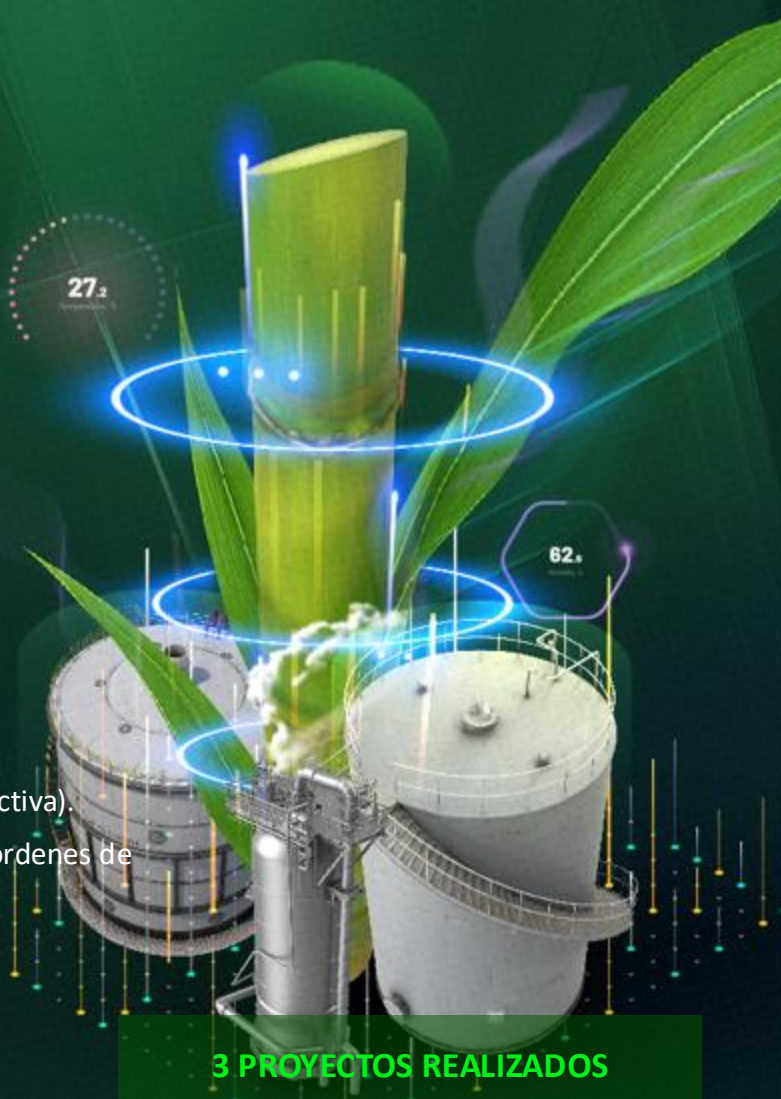
Disminución del
tiempo de ciclo de
interazfra

NECESIDADES DEL CLIENTE

- Incrementar la rentabilidad y la eficiencia de la fábrica.
- Desarrollar habilidades de gestión en el personal.
- Instalar un sistema de gestión estándar.
- Mejorar la calidad de caña mediante la planeación y supervisión de la cosecha.
- Fortalecer la supervisión de los parámetros operativos de fábrica.
- Controlar los gastos operativos.

PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

- Área de campo (planeación y supervisión de cosecha).
- Fábrica (control de parámetros operativos y supervisión activa).
- Mantenimiento (mantenimiento preventivo y control de órdenes de trabajo).
- Compras (modelo de negociación con proveedores).
- Comité de gastos (control y optimización de costos).
- Capacitación y coaching de liderazgo.



“Con base en lo antes mencionado nos permitimos recomendar ampliamente a London Consulting Group, además de ser una empresa profesional y responsable, no se limita a emitir recomendaciones de mejora, sino a trabajar en conjunto con nuestro personal para diseñar e implementar hombro a hombro los cambios necesarios en la organización.”

CARLOS SEOANE

DIRECTOR GENERAL



4.81 ROI