

## CASO DE ÉXITO



## RESULTADOS

INCREMENTO

68%

Productividad de labores culturales

INCREMENTO

53%

Confianza de muestreo de plagas y enfermedades

INCREMENTO

87%

Cumplimiento en Plan Fitosanitario

DISMINUCIÓN

10%

Promedio por negociación con proveedores

DISMINUCIÓN

23%

Variación de precios de cierre (papa)

DISMINUCIÓN

60%

Inventario de alto costo y baja rotación

INCREMENTO

12%

Nivel de servicio OTIF externo

## NECESIDADES DEL CLIENTE

- Incrementar la productividad agrícola con precisión técnica
- Mejorar el cumplimiento de planes nutricionales, culturales y fitosanitarios
- Implementar herramientas digitales para captura y análisis de datos
- Controlar variabilidad en precios de compra y venta
- Mejorar el nivel de servicio logístico (OTIF) interno y externo
- Profesionalizar la gestión organizacional y fomentar liderazgo ágil

## PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

- Producción (Plan Nutricional, Fitosanitario y Culturales)
- Cadena de Abastecimiento (Compras, Logística, OTIF)
- Comercialización de papa
- Estructura organizacional y modelo de gestión
- Business Intelligence (Power BI)
- Cultura de liderazgo ágil



2 PROYECTOS REALIZADOS

*“Recomendamos ampliamente a todo el equipo de London Consulting Group por su profesionalismo, por una metodología de trabajo sólida, digital y orientada a resultados, con un enfoque centrado en el cliente y en el usuario final”.*

JOSÉ LUIS MARISCAL

CEO



6 a 1 ROI