CASO DE ÉXITO

Química Góncal + London Consulting Group

RESULTADOS

INCREMENTO	INCREMENTO	INCREMENTO	REDUCCIÓN
15%	10%	20%	2%
Valor de Venta	Volumen Colocado	Eficiencia (OEE) de las Líneas de Envasado	Costo de Materiales

NECESIDADES DEL CLIENTE

- Incremento en eficiencia y productividad operativa
- Mejorar los niveles de servicio a los clientes
- Establececimiento de una nueva cultura de toma de decisiones basada en Datos
- Desarrollar una nueva mentalidad y nuevas competencias en los líderes
- Incrementar el nivel de madurez organizacional

PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

- Implementación de Lean 4.0 y Decision Intelligence basado en Power Bi
- Re Diseño del Modelos de Trabajo, procesos e indicadores
- Implementación de mejores prácticas Lean Manufacturing
- Desarrollo y capacitación de líderes bajo la metodología de Liderazgo Ágil

"Las mejoras descritas han superado las expectativas iniciales: por lo cual recomendamos ampliamente a London Consulting Group como un socio estratégico en el desarrollo de proyectos de mejora y transformación empresarial".

FRANCISCO ROMERO
DIRECTOR EJECUTIVO QUÍMICA GONCAL

+ 96% EBITDA DE LA EMPRESA

GÉNESIS