CASO DE ÉXITO

COLIMAN® + London Consulting Group

NECESIDADES DEL CLIENTE

- Reingeniería de procesos agrícolas y comerciales
- Homologar modelos de gestión y control
- Disminuir costos operativos clave
- Mejorar la productividad y eficiencia en campo y empaque
- Potenciar la rentabilidad comercial nacional

PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

- Producción agrícola, cosecha y eficiencia de empaque
- Compras, almacenes y gestión de inventarios
- Mantenimiento preventivo y control presupuestal
- Modelo comercial nacional y atención al cliente
- Rediseño de estructura organizacional y gobierno operativo

RESULTADOS

INCREMENTO **40%** EBITDA División Agrícola

INCREMENTO **50%** EBITDA División Comercial Nacional

INCREMENTO **31%** Productividad Labores Culturales

DISMINUCIÓN **84%** Costos en reparación de riego

DISMINUCIÓN **70%** Compras a sobreprecio

INCREMENTO **25%** Utilidad comercial

"Cabe destacar que la experiencia en el manejo del cambio, el permanente compromiso mostrado, la orientación a los resultados y la adaptabilidad a los diferentes retos durante la ejecución del proyecto fueron factores clave para lograr los beneficios aquí descritos, que generaron cambios significativos y profundos en la cultura de trabajo del personal de Coliman Grupo Aggall".

JORGE ÁNGEL AGUILAR JR
DIRECTOR GENERAL

3 PROYECTOS REALIZADOS

5 a 1 ROI