CASO DE ÉXITO

BIOTEGRO + London Consulting Group

## NECESIDADES DEL CLIENTE

- Incremento en nivel de madurez organizacional
- Establecimiento de modelos y sistemas de trabajo
- Incremento en productividad de Campo
- Establecimiento de una cultura de toma de decisiones basada en datos
- Desarrollar al talento de la compañía

## PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

- Estructura y Diseño Organizacional
- Producción
- Cadena de Abastecimiento
- Desarrollo de Líderes y Change Management

## RESULTADOS

**INCREMENTO**
**44%**
Nivel de Madurez Organizacional

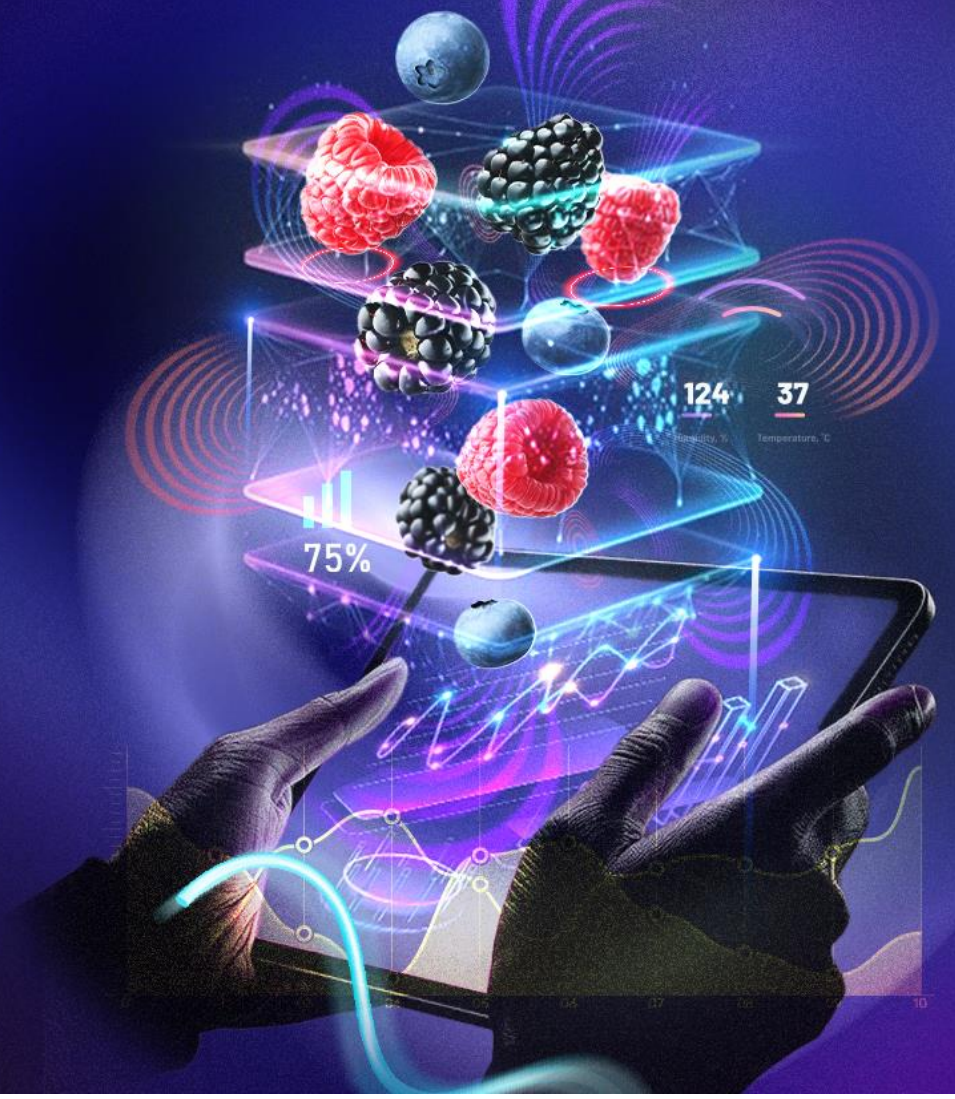
**REDUCCIÓN**
**82%**
Plan Semanal de Labores Culturales

**REDUCCIÓN**
**7.5%**
**Monto de Compra**

**REDUCCIÓN**
**16%**
Inventario de Baja Rotación y Caducados

**CUMPLIMIENTO**
**100%**
OTIF Proveedores Zona Alta

**CUMPLIMIENTO**
**98%**
OTIF Proveedores Zona Baja




*"El proyecto concluyó satisfactoriamente generando un retorno de inversión y sobrepasando la expecativa inicial, gracias al trabajo profesional realizado en conjunto entre London Consulting Group y Biotegro".*

**ROGELIO MORALES FERNÁNDEZ**
DIRECTOR GENERAL BIOTEGRO

**10 a 1 ROI**