

CASO DE ÉXITO

RESULTADOS

INCREMENTO

▶ **23%**

Cobertura del portafolio en autoservicios (canal moderno)

INCREMENTO

▶ **19%**

Cobertura portafolio (canal tradicional)

DISMINUCIÓN

▶ **44%**

Devoluciones (distribución secundaria)

INCREMENTO

▶ **20%**

de la efectividad de visitas

Bepensa

Bebidas



NECESIDADES DEL CLIENTE

Incrementar la rentabilidad de la operación

Elevar el desempeño del personal en áreas clave de la cadena comercial y logística

Mejorar la cobertura del portafolio y la eficiencia en distribución secundaria y almacenes

PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

Comercial (canal moderno y tradicional)

Distribución secundaria

Almacenes

Mantenimiento

London Consulting Group va más allá de emitir recomendaciones; colaboran activamente con nuestro equipo para diseñar e implementar los cambios necesarios en la organización. Con base en esta experiencia, nos permitimos recomendarlos ampliamente por su enfoque

LEOPOLDO CORONA
DIRECTOR DE PLANEACIÓN



3.9 *a* 1 ROI