

CASO DE ÉXITO



RESULTADOS

REDUCCIÓN

▶ **64%**

Venta pérdida

INCREMENTO

▶ **6%**

Utilidad Comercial

INCREMENTO

▶ **4%**

Ventas netas

REDUCCIÓN

▶ **10%**

Días de inventario

MEJORA

▶ **78%**

Asertividad de las compras

NECESIDADES DEL CLIENTE

- Incrementar la rentabilidad global de la compañía en un mercado altamente competitivo
- Optimizar los procesos de abastecimiento para reducir pérdidas por falta o exceso de inventario
- Mejorar la gestión comercial mediante una administración más precisa de precios, portafolios y proveedores
- Fortalecer la logística y la operación del CEDIS, asegurando una distribución más eficiente y reducción de costos
- Implementar una cultura de mejora continua y control operativo mediante procesos estandarizados y herramientas digitales

PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

- Modelo de Compra-Abastecimiento
- Modelo Comercial
- Modelo Logístico
- Cultura organizacional y manejo del cambio



2 PROYECTOS REALIZADOS

"Cabe resaltar la metodología de London Consulting Group como uno de los factores clave de éxito del proyecto, en la que destaca el manejo del cambio, la implementación hombro a hombro y el involucramiento de todos los niveles de la organización para generar un cambio de cultura en el personal."

ARTURO ELIZONDO
PRESIDENTE GRUPO ARTELI



5.41 ROI