

CASO DE ÉXITO



NECESIDADES DEL CLIENTE

- Mejora en costos operativos
- Mejora en negociación de contratos con clientes
- Mejora en Nivel de Servicio con el taller de aeronaves
- Incrementar la eficiencia de taller
- Control del gasto

PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

- Operaciones MexJet
- Mantenimiento (ALE Service Center)
- Comercial MexJet
- Macro Estructura
- Administración del Gasto.
- Manejo del Cambio.



RESULTADOS

INCREMENTO

✈️ **35%**

EBITDA
en MexJet

REDUCCIÓN

✈️ **32%**

Rentas de
terceros

REDUCCIÓN

✈️ **25%**

Incidencias de fatiga de
tripulación

INCREMENTO

✈️ **15%**

Nivel de Servicio de
Taller

INCREMENTO

✈️ **16%**

OEE
Taller

REDUCCIÓN

✈️ **11%**

Gastos
de Ventas

✈️
MEJORA EN
Empty Legs

*"En conjunto con London Consulting Group
logramos la Excelencia Operativa, Mentalidad de
Innovación y Enfoque en Resultados".*

MANUEL SIERRA
CEO AEROLÍNEAS EJECUTIVAS



3.81 ROI